

Der **Schweizerische Ärzteverlag EMH** ist das führende Medienunternehmen im Bereich der medizinischen Fachinformationen der Schweiz. Die Kernprodukte sind die Schweizerische Ärztezeitung und das Swiss Medical Forum, welche die gesamte Ärzteschaft der Schweiz erreichen. Darum herum gruppieren sich weitere Produkte, die grösstenteils offizielle Organe wichtiger medizinischer Fachgesellschaften sind und deren fachliche und politische Kommunikationsbedürfnisse abdecken. Mit ihren gedruckten und digitalen Medien erzielt die EMH die grösste Reichweite im Schweizer Markt der medizinischen Fachinformationen.

Zur Verstärkung unseres Marketing & Sales Teams in Muttenz (BL) suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine engagierte und motivierte Persönlichkeit im Bereich

## DIGITAL SALES (80–100%)

Unsere Kunden im Werbemarkt sind Pharmaunternehmen, Hersteller von Medizinalgeräten und Dienstleister im Gesundheitswesen. Mit ihrer Kommunikation in unseren Medien sprechen sie die Schweizer Ärzteschaft an. Anfangs 2023 launchen wir zudem die umfangreichste, digitale Ärzteplattform – das Swiss Health Web.



### WAS SIND DEINE AUFGABEN?

- Betreuung und Beratung unserer bestehenden und potenziellen Werbekunden in allen Bereichen der digitalen Kommunikationsmöglichkeiten
- Etablierung und Weiterentwicklung der innovativen Werbemöglichkeiten
- Unterstützung und Mitarbeit bei integralen Multichannel Kampagnen



### WAS BRINGST DU MIT?

Es sind vielfältige Erfahrungshintergründe denkbar. Etwa bringst du Sales oder Agentur Erfahrung mit, arbeitest als Praxisassistent, kommst aus dem Pharma Bereich (Ärzteberater Aussendienst, Junior Product Manager), oder auch generell aus dem digitalen Umfeld.

- Du bezeichnest dich als digital native, bist neugierig, offen und ein Macher-Typ.
- Du hast Empathie, eine selbständige und lösungsorientierte Arbeitsweise, analytische Fähigkeiten und einen sicheren Umgang mit digitalen Tools.
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift runden dein Profil ab. Französisch- und Englischkenntnisse sind von Vorteil.
- Du bist eine gewinnende Persönlichkeit, die überzeugen kann. Du bist innovativ, verstehst die Herausforderungen der Kunden und entwickelst gerne entsprechende Lösungsansätze.

Niemand entspricht allen diesen Profileigenschaften, daher melde dich, wenn du dich grundsätzlich in dem Stelleninserat wiederfindest.



### WORAUF KANNST DU DICH FREUEN?

Auf dich wartet eine spannende und vielseitige Aufgabe in einem professionellen Umfeld, in welchem die Fortschritte der Digitalisierung als Chance verstanden werden. Wir fördern unsere Mitarbeitenden und bieten Raum für Ambitionen und Innovationen. Gestalte aktiv mit und wachse mit deiner Aufgabe auf beruflicher und persönlicher Ebene. Wir bieten ein flexibles Arbeitsmodell und ein angenehmes Arbeitsklima in einem motivierten kleinen Team, in dem Wertschätzung, Respekt, Erfolg und Spass Hand in Hand gehen.



### HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen (Corinne Vögtli, HR-Verantwortliche, [bewerbung@emh.ch](mailto:bewerbung@emh.ch)) und beantworten gerne deine Fragen unter 061 467 85 91.